

ИНГРИЯ

БИЗНЕС-ИНКУБАТОР
<<ИНГРИЯ>>

ТЕХНОПАРК САНКТ-ПЕТЕРБУРГА

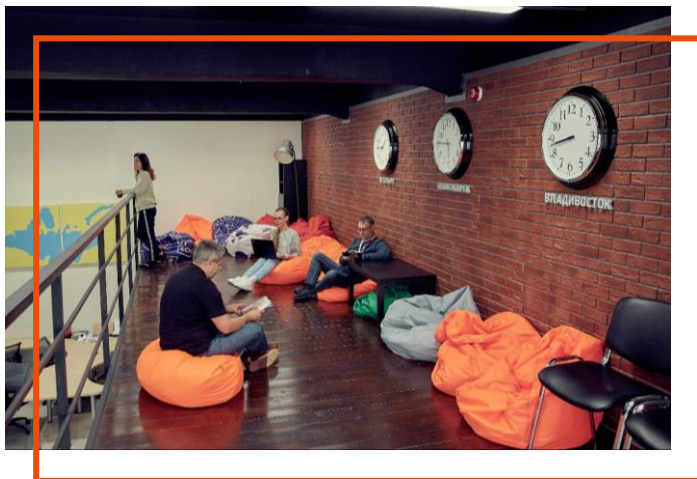
УСКОРЕННОЕ

РАЗВИТИЕ



X
X
X

I N G R I A - S T A R T U P . R U



ГОСУДАРСТВО
Программы поддержки и
развития

УНИВЕРСИТЕТЫ
Кадры, проекты

БИЗНЕС
Корпорации,
пилотные
проекты

ИНВЕСТОРЫ
«Умные» деньги

МЕНТОРЫ
Отраслевые
эксперты

СТАРТАПЫ
Высокотехнологические
проекты



КОНСУЛЬТАЦИИ ПО ВОПРОСАМ РАЗВИТИЯ БИЗНЕСА

01

привлечение
инвестиций

02

внедрение
инновационных
решений в бизнес:
трансфер технологий

03

организация и
проведение
исследований
потребностей и
сегментирования
своего клиента:
Customer
Development

04

Привлечение
кадров в
команду
стартапа

05

продвижение
стартапов на
рынок,
маркетинг

ПРЕАКСЕЛЕРАЦИОННАЯ ПРОГРАММА ДЛЯ УМНИКОВ «от 0 до 1»

ФОНД СОДЕЙСТВИЯ
ИННОВАЦИЯМ

Программа №1 по итогам рейтинга ФСИ 2022 года

Бизнес-инкубатор «Ингрия» аккредитован на проведение Преакселерации для грантополучателей программы «УМНИК» Федерального государственного бюджетного учреждения «Фонд содействия развитию малых форм предприятий в научно-технической сфере»



ЦЕЛЬ:

Проработка перспектив коммерческого использования результатов научно-исследовательских работ, выполняемых в рамках программы «УМНИК».



СРОК ПРОГРАММЫ:

8 недель



ФОРМА ОБУЧЕНИЯ:

Заочная

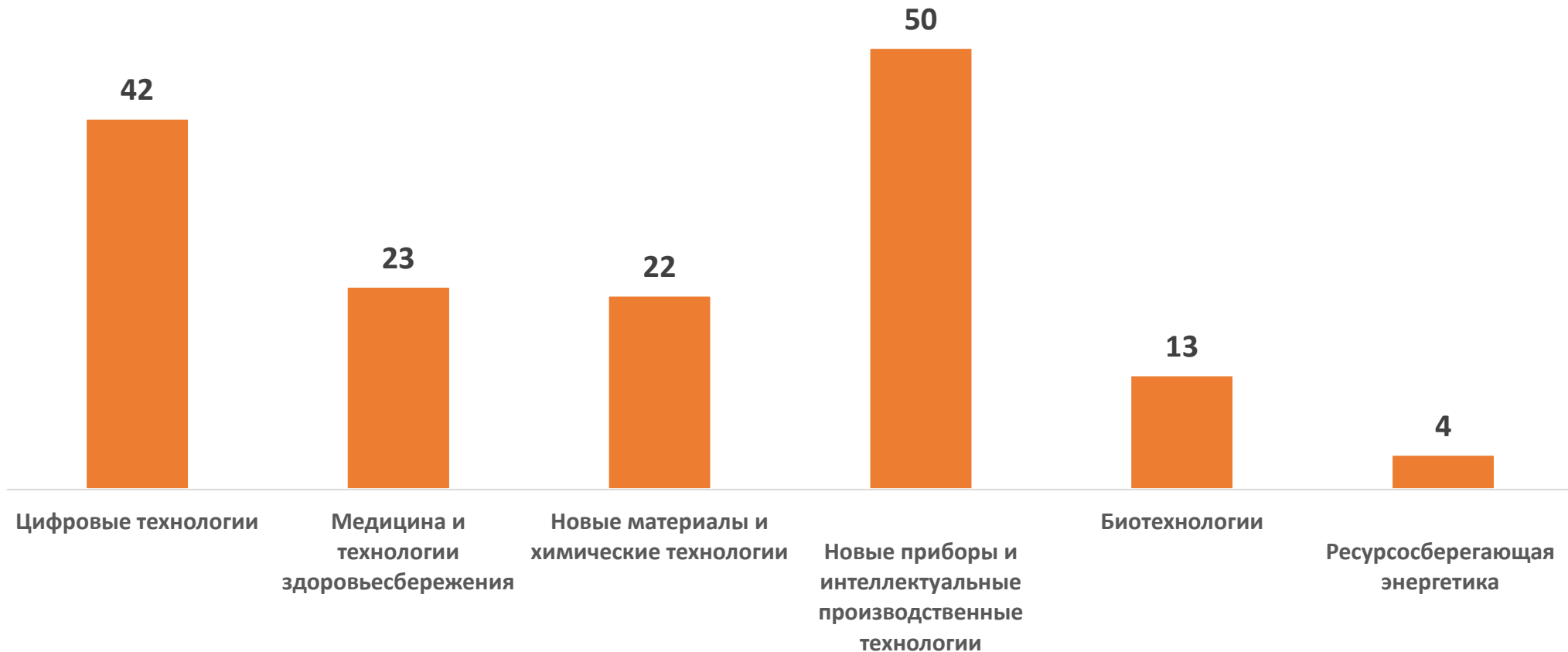


ПРОШЛИ ОБУЧЕНИЕ:

150+ участников
2019-2023

ПРЕАКСЕЛЕРАЦИОННАЯ ПРОГРАММА ДЛЯ УМНИКОВ «от 0 до 1»

ПРОШЛИ ОБУЧЕНИЕ: 150+ участников 2019-2023



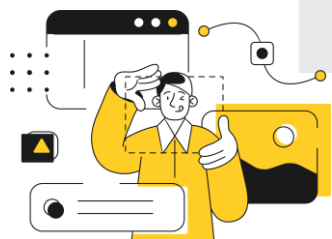
Образовательный блок:

- ✓ Изучение видео-лекций
- ✓ Составление бизнес-плана и презентации проекта согласно рекомендациям

Индивидуальный блок:

- ✓ Консультации со специалистами Бизнес-инкубатора для доработки бизнес-плана
- ✓ Возможность получения консультации от менторов Бизнес-инкубатора
- ✓ Доступ к закрытым мероприятиям Бизнес-инкубатора
- ✓ Доступ к рабочему месту в коворкинге для проектов из г. Санкт-Петербурга





1 Введение. Мотивационная часть.
Виды технологического бизнеса и интернет-предпринимательства.
Этапы развития стартапа.
Идея: источники идей для стартапа.
Методы генерации и развития идей.
Трансфер технологий.
Превращение технологии в продукт.



2 Команда стартапа.
Как собрать и мотивировать команду стартапа. Управление, развитие людей и культура компании.
"Управленческие поединки" и другие техники освоения искусства переговоров.



3 Анализ рынка и исследование пользователей.
Методология Lean-startup и Customer Development.
Целевая аудитория.
Ценностное предложение.
Экономика продукта.



4 Экономика стартапа.
Построение бизнес модели.
Анализ конкурентов.
Анализ рынка. Оценка потенциала рынка.
Unit-экономика. Бизнес модель.
Модели монетизации: какие есть и как найти свою.
Метрики стартапа и экономика продукта.



От идеи к продукту.
(Design Thinking, прототипирование, тесты). MVP. От идеи к продукту. Прототипы, тесты, проверка гипотез.



Продвижение продукта. Маркетинг.
Маркетинговые коммуникации: как привлечь первых пользователей. Постановка продаж. Тестирование каналов и подготовка к масштабированию. PR стартапа.



Финансы и инвестиции.
Финансы стартапа. Инвестиции. Источники инвестиций. Виды инвесторов. Когда идти к инвесторам и надо ли. Требования фондов. Почему отказывают фонды. Due Diligence. Поиск инвестиций и заключение сделок.



Подготовка презентации для инвесторов.
Презентации проектов. Итоговые питч-сессии. Оценка результатов.

Вся образовательная программа размещена
на отечественной платформе PRUFFME

The screenshot displays the PRUFFME platform interface. At the top, there is a blue navigation bar with the PRUFFME logo on the left and links for 'Прогресс', 'Редактировать', 'Бизнес-инкубатор', 'Тарифы', and 'Подде' on the right. Below the navigation bar, the main content area is divided into two sections. On the left, a sidebar menu titled 'ПРЕАКСЕЛЕРАЦИОННАЯ ПРОГРАММА ОТ 0 к 1' lists five course modules: '1. Основной Раздел', '1.1. Введение. Мотивационная часть', '1.2. Команда стартапа', '1.3. Анализ рынка и исследование пользователей', '1.4. Экономика стартапа', and '1.5. От идеи к продукту'. The '1.3' module is currently selected and highlighted in blue. On the right, the main content area shows the title 'Анализ рынка и исследование пользователей' and a video player. The video player displays a slide with the same title, a subtitle 'Методология Lean-startup и Customer Development. Целевая аудитория. Ценностное предложение', and a video thumbnail featuring a man in a purple shirt. Below the video player, the name 'МАКСИМ ЗАЙКИН' and title 'КОНСУЛЬТАНТ ПРОЕКТОВ' are visible.

Консультации со специалистами Бизнес-инкубатора

Проработка проблемных блоков бизнес-плана, в том числе:

- ✓ Анализ конкурентов
- ✓ Каналы продвижения и продаж
- ✓ Финансово-экономическое обоснование



Рожественская Наталья
Старший консультант проектов

Темы:

- **Продвижение научно-технической продукции**
- **Конкурентный анализ**



Калинина Мария
Старший консультант проектов

Темы:

- **Привлечение финансирования в проект**
- **Финансовое моделирование**



Виктор Христенко
CEO СберЗвук Бизнес



Никита Ражев
руководитель программы
Cloudboost, ООО «Яндекс.облако»



Юлия Гуккина
операционный директор
медицинского направления
холдинга «БСС»



Любовь Симонова-Емельянова
директор проектного офиса
«Развитие технологий», ПАО
«Ростелеком»



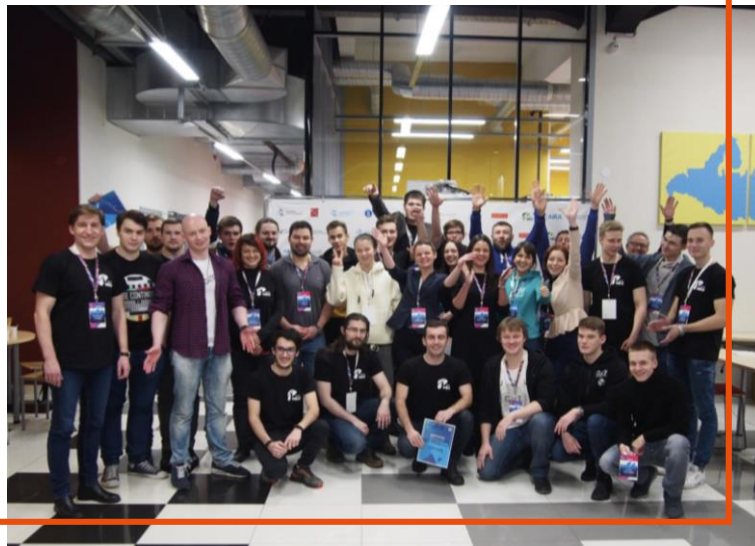
Сергей Лапин
операционный директор в
Венчурном клубе «Синдикат»



Алексей Козлов
CEO «Хабилект»

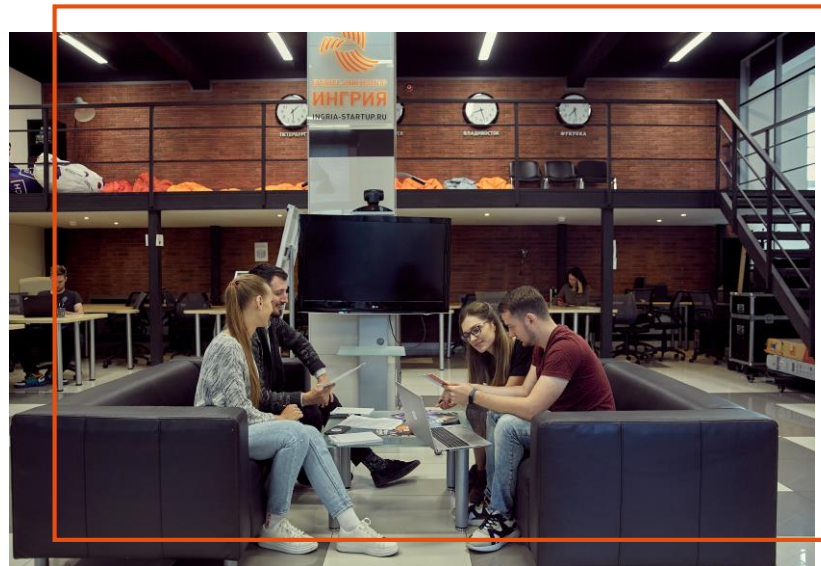
ДОСТУП К УСЛУГАМ МЕНТОРСКОЙ СЕТИ

Наши менторы – серийные предприниматели,
ТОП-менеджеры в больших корпорациях,
сотрудники Сколково, ФРИИ,
узконаправленные специалисты.



Доступ к закрытым инвестиционным и презентационным сессиям с участием:

- Венчурных фондов
- Отраслевых экспертов
- Представителей компаний



Инфраструктурная поддержка

коворкинг, переговорные комнаты

Доступ 24/7

- ✓ Владение навыками технико-экономического анализа принимаемых решений при коммерциализации в научно-технической сфере;
- ✓ Владение навыками выбора метода осуществления производственных процессов, выполнения работ и оказания услуг, обеспечивающих повышение эффективности деятельности предприятия в условиях рыночной экономики;
- ✓ Владение специальной терминологией, навыками самостоятельного овладения новыми знаниями, профессиональной аргументацией.
- ✓ Готовый бизнес-план и презентация проекта
- ✓ Сертификат об успешном завершении программы

ИНГРИЯ

БИЗНЕС-ИНКУБАТОР
«ИНГРИЯ»

ТЕХНОПАРК САНКТ-ПЕТЕРБУРГА

КОНТАКТНОЕ ЛИЦО

Калинина Мария Андреевна

Старший консультант проектов, куратор преакселерационной программы для УМНИКов «от 0 до 1»

АО «Технопарк Санкт-Петербурга»
Россия, 197022, Санкт-Петербург,
пр. Медиков, д. 3, лит. А
Тел.: +7 (812) 670-10-85
E-mail: startup@spbtech.ru

